

ご紹介文

お名前：睦日 栄次郎（28 歳）

性別：男性

■貴社への推薦理由

前職ではハウスメーカーで営業職を行っていたため、業界としても近しく、経験を活かせる部分があると感じます。

明るく、壮健で、コミュニケーション能力が高いと感じます。チームワークを大切にできる方ですので、社内での調和を取ることもできると感じます。また、事務的な業務も得意とし、企画提案で PPT、Excel などを使用していました。

事務スキルも高いため、管理業務にも適性があると感じます。

お人柄的にも貴社の社風、スキルや能力的にも貴社と合致するのではないかと感じ、ご推薦致します。

■過去の経験

<進学、就職活動>

商品開発やマーケティングに興味があり、□□大学商学部へ進学しました。商学部では、簿記やマーケティングについて学ぶことができました。学生時代、インターンシップバイトで営業を体験する中で、営業職での就職を検討するようになりました。目標数字を追いかけたり、お客様と信頼関係を構築できることにやりがいを感じたからです。

商品開発やマーケティング職なども希望し、就職活動を行っていましたが、内定を頂くことができませんでした。しかし、もう1つの希望である営業職でご縁があり、また先輩社員や人事の方と良い関係を築くことができたハウスメーカーで内定を頂き、入社を決定しました。

<ハウスメーカー株式会社>

営業職として入社。入社初年度は目標数字を達成しましたが、2年日以降は成績が芳しくない状況でした。

営業としては、テレアポ、飛び込み営業、チラシの配布など足を使った営業活動が中心でした。顧客との信頼関係を築けることは楽しく、「睦日くんが一生懸命営業をしてくれるから」とご発注を頂けることもありましたが、お客様に本当に必要なものを提案できているのか、と不安にも感じるようになりました。

得意だったことは、数値的な情報を視覚的に分かりやすくプレゼン資料にまとめて説明することです。お客様にとってメリットがあり、より明確で、確かな提案をすることにやりがいを感じていました。

■転職理由

改めて、自分自身の適性に合う仕事へ挑戦したいと考えています。コミュニケーション能力と事務スキルを活かしたいと考えています。地元で貢献ができればと思い、徳島へUターンしてきました。

■適性検査の補足

適性検査の性格では、変革性、外向性、協調性が高くでています。活動的に人と関わること、現状に満足せる、新しいことへの変革を好むこと、そして周囲との調和を好むようです。一方で、自ら責任をもって動く主体性が低いという結果となっています。

その他の項目での創造的志向性も高く、コミュニケーション能力は論理的に、感じよく、相手の意図や感情を配慮できるコミュニケーション能力はお持ちです。また、特にストレス耐性で高い点が、人付き合いです。ただし、自分の意見を主張したり、伝えることには苦手意識があるようですが、経験を積むことで改善可能だと思います。

ストレスに非常に強く、論理性もあり、人への配慮ができるコミュニケーション能力があるため、貴社での営業に非常に合致するのではないかと思います。

■その他

中学～大学まで体育会で野球を行っていました。

社会人になってからは、ゴルフ、サーフィン、釣りなどを同僚や先輩と始めるなどアクティブで、協調性があります。

結婚はまだしていませんが、近い将来、結婚をしたいと考えています。

■希望の雇用条件

- ・前職は年収 500 万円でしたが、前職年収より下がることは問題ございませんが、最低 400 万円程度を希望しています。
- ・平均的な残業時間は 20～30 時間/月であれば、問題ございません。忙しい時は、その限りではありません。
- ・転勤は希望していません。

■就業状況・面接可能日

現在は就業中です。

面接は、水曜日であればいつでも参加可能です。

また、1週間前にお伝えいただければ平日日中でも有給を取得し、参加致します。